



Страховой брокер АКСИОМ ИнРе

Международный рынок страхования авиационных
рисков коммерческих воздушных перевозчиков



26 • сентября • 2019

СТРАХОВОЙ РЫНОК В ЦЕЛОМ

ЧТО ПРОИСХОДИТ НА ГЛОБАЛЬНОМ СТРАХОВОМ РЫНКЕ?



Что было в 2018 году?



Совокупный размер вреда от событий катастрофического характера – до 80 млрд долларов США (оценочно).



Большинство крупных страховщиков закончили год с существенными убытками.

Растущая убыточность укрепила решительный настрой андеррайтеров



Меры корпоративного принуждения в целях повышения прибыльности – увеличение цены по всем видам страхования.



К 4 кв. уже сформировалась тенденция роста тарифов и ставок премии во всех сегментах авиационного страхования.

Что происходит в 2019 году?

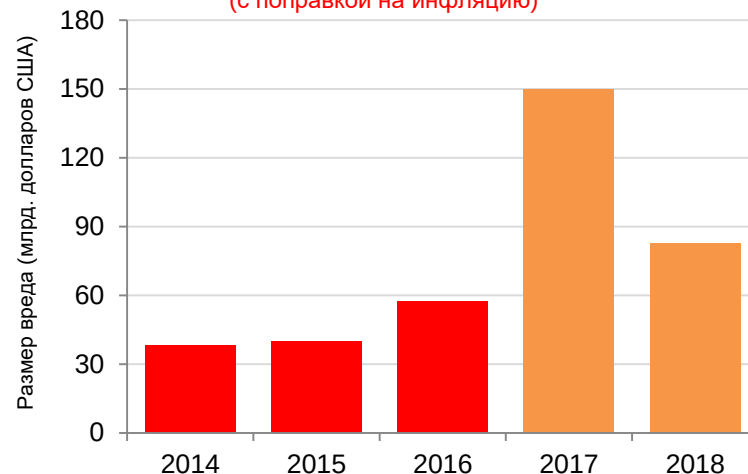


К настоящему моменту уже произошёл ряд природных катастроф, а также крупных страховых случаев в авиации.



В результате этих катастроф проявились ранние признаки очередного убыточного года.

Глобальная статистика убытков вследствие событий катастрофического характера (с поправкой на инфляцию)



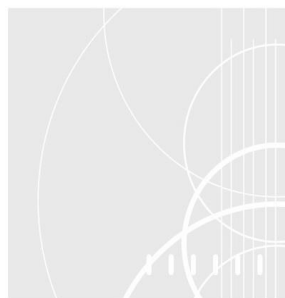
Источник: аналитика Gallagher и открытые источники, только индикативно.

Очевидно, что последствия событий катастрофического характера 2017 и 2018 года, в совокупности, сформировали самый убыточный двухлетний период за всю историю страхования (размер причинённого вреда оценивается в 230 млрд долларов США).

РЫНОК АВИАЦИОННОГО СТРАХОВАНИЯ

ЧТО ПРОИСХОДИТ?

Небывало напряжённая деловая атмосфера в условиях ужесточающийся рыночной конъюнктуры.



Гнёт корпоративного давления на андеррайтеров – дальнейший рост цены

- Убытки по катастрофе подрывают финансовую устойчивость страховщиков.
- Давление на страховщиков – либо корректировка по убыточным видам, либо угроза принудительного прекращения деятельности.



В фокусе андеррайтеров – прибыльность договоров и качество риска

- Опасения «оптимизации затрат» или перераспределения капитала в более прибыльные виды.
- В течение последних шести лет рынок, в целом, был убыточным.



Андеррайтеры строго соблюдают техническую дисциплину и политику селекции рисков

- Андеррайтеры уменьшают участие в договорах с высокой динамикой страховых случаев (убыточности).
- Андеррайтеры отказываются от заключения договоров, цена которых, на их взгляд, недостаточна.



Сжатие доступной ёмкости

- Прекращение деятельности, консолидация рынка (слияния и поглощения).
- Страховщики уменьшают доли участия по договорам и применяют более строгие критерии селекции рисков.



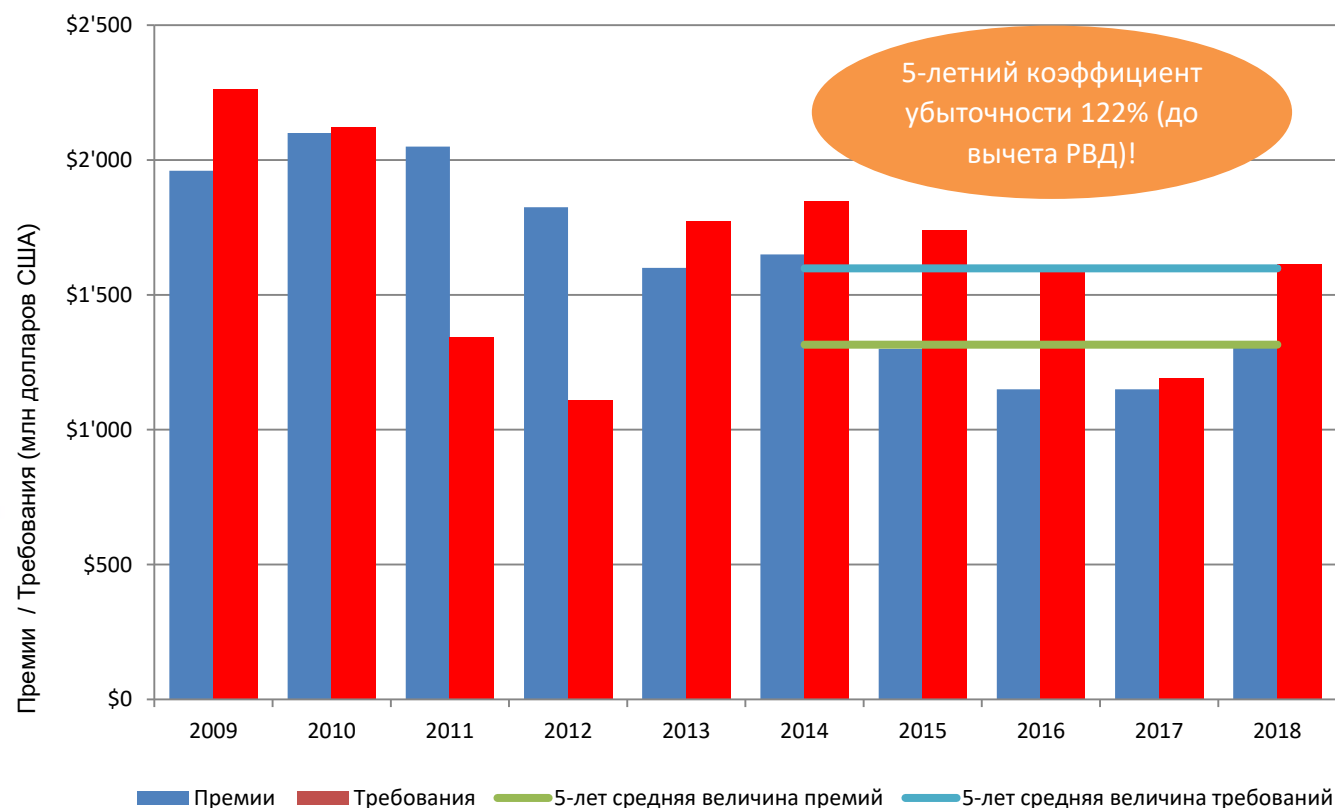
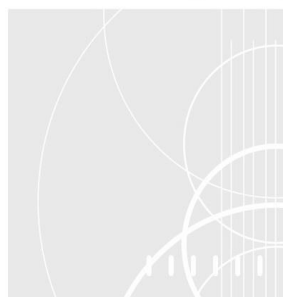
Сужение границ вертикального ценообразования

- Страховщики подерживающей ёмкости добиваются заключения договоров на собственных условиях.
- Андеррайтеры ищут корреляции цен и менее склонны заключать договоры на лидерских условиях (либо со скидкой).

ПРОФИЛЬ ПРЕМИЙ И ВЫПЛАТ

по договорам страхования авиа-каско и риска ГО коммерческих воздушных перевозчиков

10-ЛЕТНЯЯ ПОЗИЦИЯ МИРОВОГО РЫНКА



Наряду с крупными авиа-катастрофами, вал случаев «простого вреда» продолжает «разъедать» резервы премии.

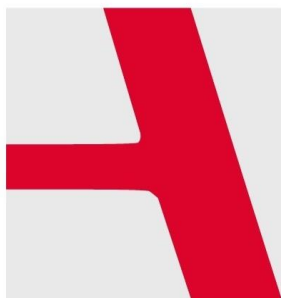
Рынок страхования коммерческих перевозчиков убыточен на протяжении последних шести лет (премии против выплат).

Сложившееся финансовое положение не учитывает РВД страховщика и расходы на перестрахование.

Примечание: расчёты на базе календарного года, исключая военные риски и АОН. Источник: аналитика Gallagher и сведения FlightGlobal.

СТРАХОВЫЕ СЛУЧАИ

по договорам страхования Я коммерческих воздушных перевозчиков



Основное внимание приковано к недавним страховым случаям, повлёкшим существенный вред.

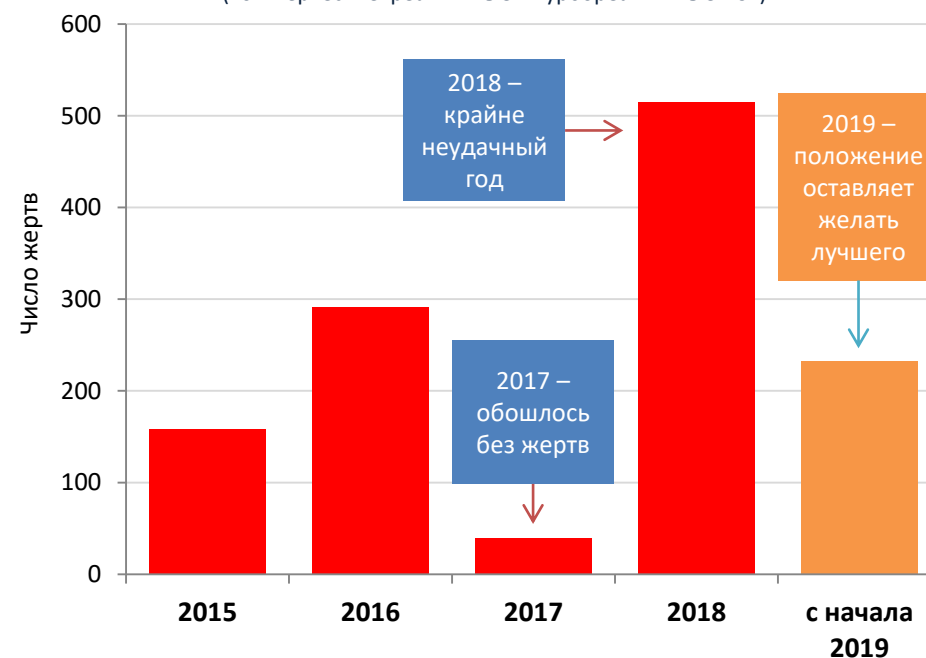
2019 крупные страховые случаи, комм. возд. перевозчики

(Аварии и катастрофы, повлёкшие жертвы или существенное повреждение ВС, резервы по которым ≥ 10 млн долларов США)

Дата	Эксплуатант	Тип ВС	Жертвы (пасс-ры)	Жертвы (экипаж)
14/01/19	Saha Airlines	B707-300F	12	3
08/02/19	Kenya Airways	E190 AR	-	-
08/02/19	Kenya Airways	E190 AR	-	-
23/02/19	Atlas Air (opf. Amazon)	B767-300	-	3
09/03/19	LASER Aéreo Colombia	Douglas DC-3	11	3
10/03/19	Ethiopian Airlines	B737 MAX 8	149	8
05/05/19	Aeroflot	SSJ100	40	1
08/05/19	Biman Bangladesh	DHC-8-402	-	-
27/06/19	Angara Airlines	AN24-RV	-	2
15/08/19	Ural Airlines	A321-211	-	-
27/08/19	Air China	A330-300	-	-

Предполагается, что размер требований вследствие указанных выше страховых случаев составит свыше 700 млн. долларов США в совокупности. Учитывая иные причинённые убытки, а также вероятность наступления других страховых случаев до конца года, 2019 станет очередным неудачным годом.

Количество жертв в катастрофах
(коммерческие реактивные и турбореактивные ВС*)



*Цифры приведены на базе календарного года и только в качестве руководства; включая коммерческие реактивные или турбовинтовые ВС, имеющие более 14 пассажирских мест или их грузовой эквивалент, но исключая ВС с поршневым двигателем, вертолёты или меньшие реактивные или турбовинтовые ВС. Источник: данные FlightGlobal и Gallagher..

СТРАХОВЫЕ СЛУЧАИ

ЧТО ГОВОРЯТ СМИ И УЧАСТНИКИ РЫНКА?



«Убытки, связанные с катастрофой Ethiopian Airlines и последовавшей приостановкой эксплуатации ВС типа Боинг 737 Max 8, окажут глубинное воздействие на весь рынок и считаются в настоящее время крайне серьезными для всех страховых и перестраховочных организаций мира».

Источник Deutsche Bank

«Страховщики авиационных рисков зарезервировали 275 миллионов долларов по катастрофе Ethiopian Airlines в части ответственности».

Источник Insurance Insider

«Боинг располагает защитой от риска ответственности изготовителя с лимитом 2.5 млрд и подлимитом 500 млн долларов США в части страхования риска запрета на лётную эксплуатацию».

Источник : Insurance Insider

«Эксплуатанты ВС должны ожидать рост премии от 10% до 25% в 2019 году. Страховщики неизбежно должны восстановить положительный платежный баланс после 10 лет низких цен на рынке».

Источник : AIN Publications

«Последствия крушения Boeing 737 MAX компании Ethiopian Airlines и последовавшего запрета на эксплуатацию типа могут привести к крупнейшему в истории «не военному» убытку рынка».

Источник Willis Re

«По оценке ряда источников рынок страхования ВС от военных рисков выплатил к настоящему моменту 110 млн долларов США по ряду страховых случаев, в том числе по случаю исчезновения рейса MH370 в 2014. Ежегодное поступление премии по данному виду рисков составляет от 60 до 75 миллионов долларов США».

Источник: Insurance Insider

«Синдикаты Ллойдс понесли убыток в размере 49 миллионов фунтов стерлингов в 2018 против 11 миллионов фунтов в 2017. Убыточность составила 112% в 2018 против 102.2% в 2017».

Источник : Lloyd's of London

«JP Morgan оценивает ежемесячные расходы Боинга по компенсации убытков авиаперевозчиков в размере 115 млн долларов США. Аналогичная оценка Frost and Sullivan составляет 170 млн долларов США».

Источник : Bloomberg Intelligence

«Результаты страховщиков лондонского рынка в 2018 году ухудшились вследствие убытков от событий выше среднего катастрофического характера и низкой прибыльности инвестиционной деятельности»¹.

:Источник Fitch Ratings

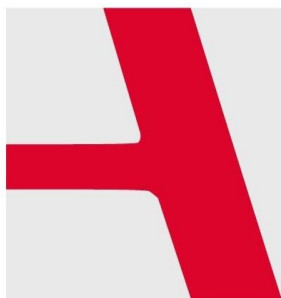
Source: Publically available information.

ТЕНДЕНЦИЯ РЫНКА АВИА-КАСКО И РИСКАГО

ГЛОБАЛЬНАЯ ДИНАМИКА ТАРИФОВ И СТАВОК ПРЕМИИ



Ставки были в долгосрочном нисходящем тренде и рыночные условия были мягкими.

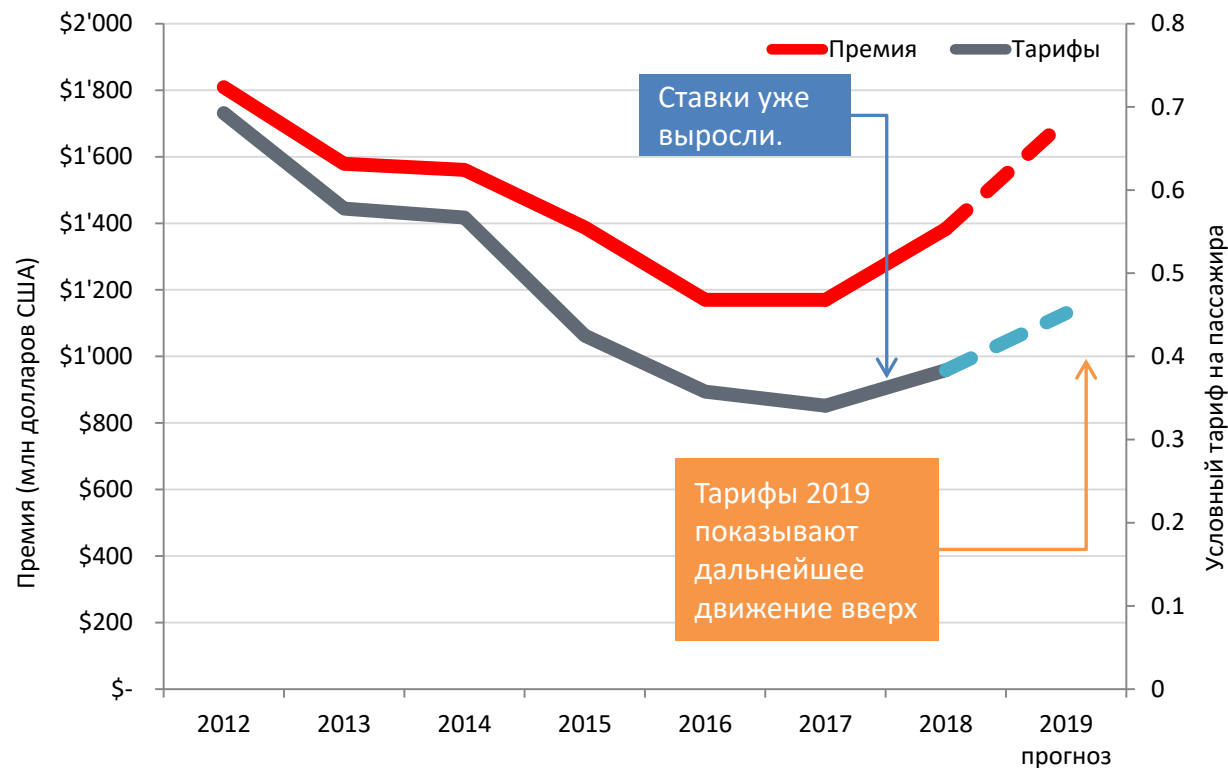


В 2018 рыночные условия стали ужесточаться, следуя политике страховщиков по повышению цены защиты.



После страховых случаев 2019 мы наблюдаем дальнейшее движение цены вверх.

Глобальная динамика тарифов и ставок премии



Примечание: условный тариф на пассажира рассчитан как соотношение премии по договорам страхования авиа-каско и риска ГО к количеству пассажиров. Источник: данные Gallagher / Flightglobal; сведения приведены только для иллюстрации.

РЫНОК СТРАХОВАНИЯ АВИА-КАСКО И РИСКА ГО

ТЕКУЩАЯ РЫНОЧНАЯ КОНЪЮНКТУРА



- 2018 стал шестым годом, когда требования выплат по договорам страхования воздушных перевозчиков превысили сбор премии.
- С начала 2019 страховщики ряд крупных убытков вследствие страховых случаев.
- Снижение толерантности андеррайтеров к договорам с высокой динамикой страховых случаев (убыточности).



- Решительный настрой андеррайтеров на повышение цены по всему портфелю договоров страхования воздушных перевозчиков.
- При этом, к каждому перевозчику применяется индивидуальный подход.
- Сужение вертикального ценообразования вследствие давления страховщиков поддерживающей ёмкости.



- Дальнейшее уменьшение ёмкости вследствие выбытия ряда страховщиков и консолидации рынка.
- Помимо этого, множество страховщиков уменьшили доли участия по договору и увеличили селекцию рисков.
- Ходят слухи о дальнейшей консолидации, которая может ещё больше снизить доступную ёмкость.

ОЦЕНКА РИСКА (АНДЕРРАЙТИНГ)

НА ЧТО АНДЕРРАЙТЕРЫ ОБРАЩАЮТ ВНИМАНИЕ?

При моделировании и оценке рисков андеррайтеры учитывают совокупность индивидуальных факторов, включающую:



Необходимый
объем защиты

- «Полные полётные риски», «только наземные риски», «только от полной гибели».
- Лимиты ответственности.
- Стоимость ВС и зап. частей.
- Агрегат страховой суммы.



Общие
сведения

- Домицилий воздушного перевозчика.
- Характер деятельности.
- Маршрутная сеть.
- Статистика воздушного транспорта: пассажиры, самолётовылеты, процент занятости кресел (загрузки).



Флот
воздушных
судов

- Тип, марка, модель, возраст.
- Пассажировместимость.
- Оборудование (силовые установки).
- Перспективы развития флота воздушных судов.



Сведения о
лётной эксплу-
атации и
обеспечении

- Пилоты и cabinный экипаж.
- ТОиР
- Аудит безопасности полётов и рейтинг.
- Подготовка пилотов.
- Система управления безопасностью полётов.



Статистику
убытков

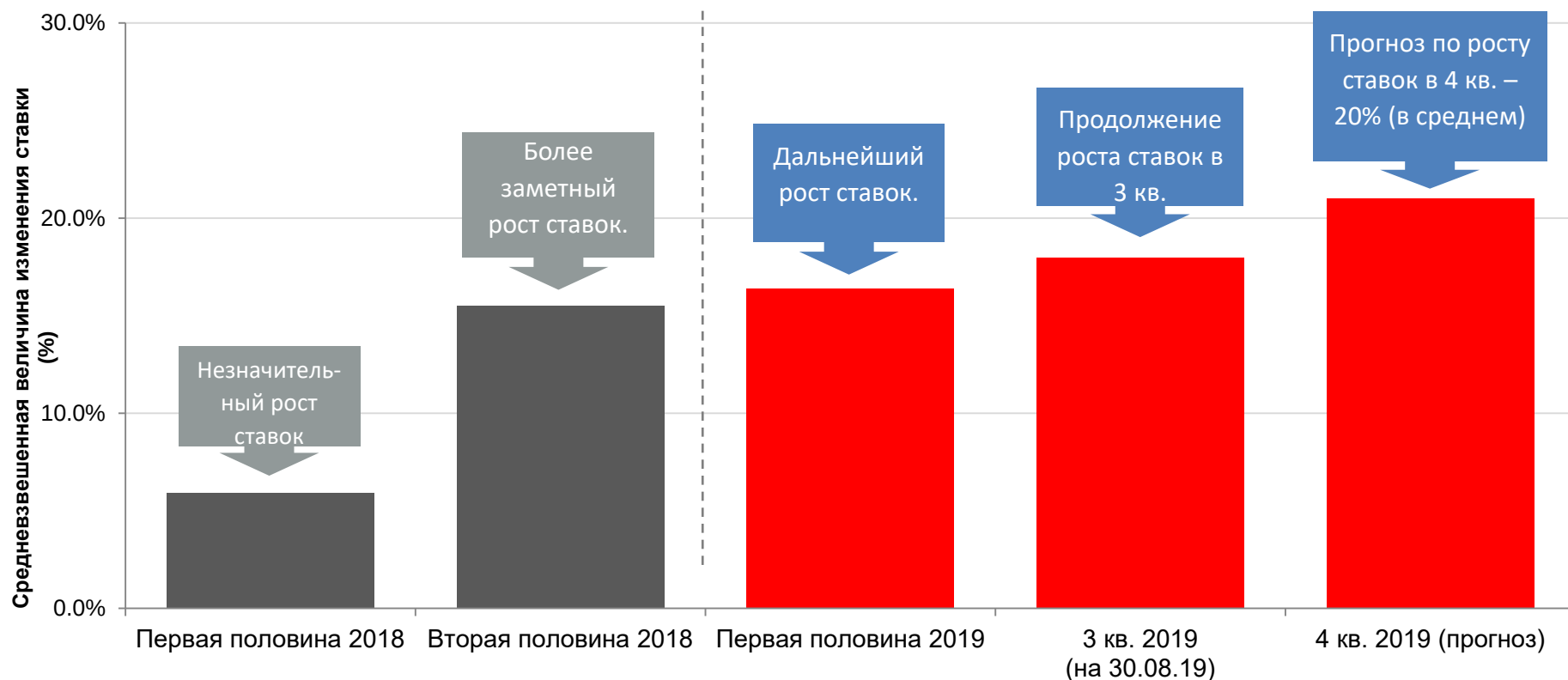
- Индивидуальная статистика, коэфф. убыточности.
- Степень и динамика «случаев простого вреда».
- Характер причинённого вреда.

Состояние рынка: андеррайтеры очень избирательны и оценивают возобновление каждого договора индивидуально.

ТЕНДЕНЦИЯ РЫНКА АВИА-КАСКО И РИСКАГО

СРЕДНЕВЗВЕШЕННАЯ ДИНАМИКА ИЗМЕНЕНИЯ СТАВОК по договорам страхования коммерческих воздушных перевозчиков (2018 - сегодняшний день)

Анализ условий возобновления договоров подчёркивает курс на существенный рост ставок.



ТЕНДЕНЦИЯ РЫНКА АВИА-КАСКО И РИСКАГО

ТРЁХУРОВНЕВАЯ ГРУППИРОВКА ПОРТФЕЛЯ



Поддерживается трёхуровневая группировка портфеля с очевидным разрывом между результатами возобновлений.

ГРУППА А

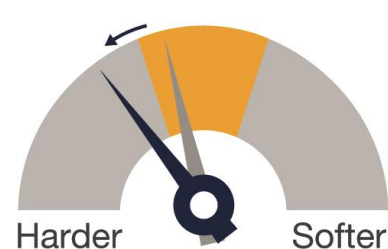


Перевозчики, обычно:

- С низкой стоимостью ВС и лимитами страховой суммы.
- С высокими темпами развития флота и (или) статистики воздушного транспорта.
- Менее крупными ВС.

Существенное увеличение ставок в 2019.

ГРУППА В

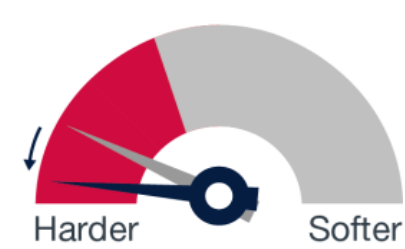


Перевозчики:

- С высокой стоимостью ВС и лимитами страховой суммы.
- Обычно, с низкими темпами развития флота и статистики воздушного транспорта.
- Обычно, со смешанным флотом различных типов и моделей.

Существенное увеличение ставок в 2019.

ГРУППА С



Перевозчики:

- Со неблагоприятной статистикой по «случаям простого вреда».
- У которых наступил крупный страховой случай (случаи).
- Высокий коэфф. убыточности.

Существенное увеличение ставок.

РЫНОЧНАЯ ТЕНДЕНЦИЯ

ОСОБОЕ ВНИМАНИЕ ХАРАКТЕРУ И ОБЪЁМУ СТРАХОВОЙ ЗАЩИТЫ



В текущих рыночных условиях страховщики уделяют особое внимание анализу характера и объёма предоставляемой страховой защиты, поэтому запросы на их расширение, очевидно, повлекут увеличение цены страхования.

Диапазоном такого анализа охватываются, прежде всего, лимиты ответственности, собственного удержания, исключения, расширения, а также иные условия договоров, включая:

Финансирование мероприятий по повышению безопасности полётов и управлению рисками

Размеры франшиз

Скидки за единовременную или сокращённую уплату премии

Скидки за отказ от возврата по простоям ВС

Защита от риска простоя вследствие запрета на эксплуатацию ВС

Размеры депозитной премии (>100%)

Крупные комиссии за безубыточность (добавочное страхование франшизы)

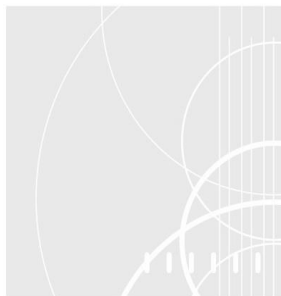
Крупные суммы выплат сверхдополнительных выплат.

Отказы от премии, причитающейся по результатам договора.

Формулировка условий защиты от киберрисков.

РЫНОК АВИАЦИОННОГО СТРАХОВАНИЯ

ЧТО ПРОИСХОДИТ?



Значительная консолидация рынка и переходы персонала являются одним из ключевых факторов, определяющих динамику рынка и размер доступной ёмкости.

Выбытия. Отказ от участия (за последние 3 года)

- Aegis
- Allied World Europe
- AmTrust (2018)
- Arch
- Ark
- Argo
- Ascot
- Aspen (2018)
- Brit (2018)
- Canopius
- Channel
- Generali
- Hardy
- HDI Global
- HDFC Ergo
- Hiscox (2018)
- Markel
- Navigators
- Ortac (2018)
- WR Berkley (2018)

Слияния и поглощения (за последние 3 года)

- AIG/Validus (2018)
- ACE/Chubb
- AXA/XL Group (2018)
- AXIS Capital/Aviabel/Novae
- China Re/Chaucer (2018)
- CFC/MSF Pritchard (2018)
- EXOR/Partner Re
- Hannover Re/HDI Global
- Hamilton/Pembroke/Ironshore
- Liberty Mutual/Ironshore
- Mitsui/Amlin
- Nexus/Altitude (2018)
- Sompo/Canopius/Endurance
- Tokio Marine/HCC/Kiln
- XL/Catlin

Новые участники (за последние 3 года)

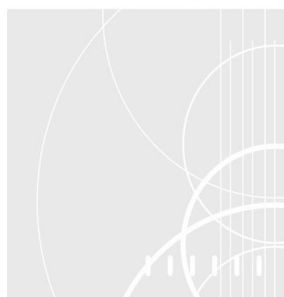
- Convex (2019)
- Elsecro
- Hive Aero (2018)
- Trust Re

Иные новости

- Синдикаты лондонского Ллойдс, осуществляющие авиационное страхование, отчитались о совокупном убытке в размере 49 млн фунтов стерлингов за 2018.
- Страховщик AmTrust подтвердил агентству Elsecro предоставление ёмкости.
- Перестраховщик Swiss Re отказался от перестрахования космических рисков и уменьшил долю своего участия в договорах перестрахования рисков авиации общего назначения.
- Движение персонала продолжается – в последние недели мы наблюдали большое количество громких переходов как в страховом, так и в брокерском секторе.

ЁМКОСТЬ МЕЖДУНАРОДНОГО РЫНКА

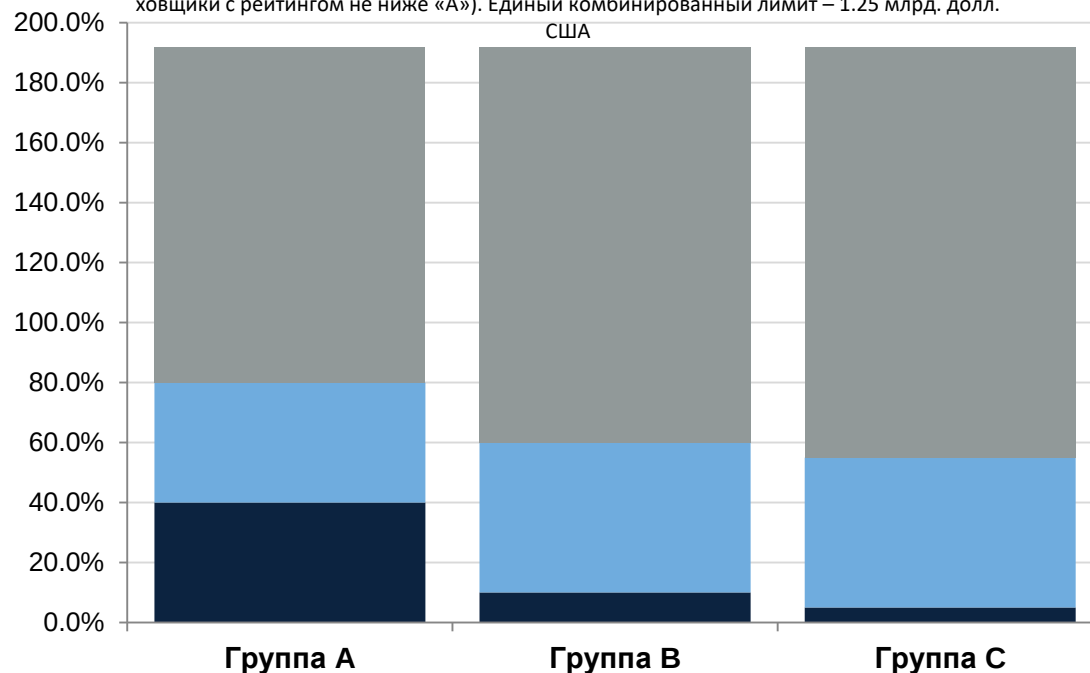
АБСТРАКТНАЯ против ФАКТИЧЕСКИХ РАБОЧИХ УРОВНЕЙ (договоры страхования авиа-каска и риска ГО)



В 2019 году мы стали свидетелями изменений в риск-аппетите андеррайтеров. Толерантность к убыточным договорам понизилась, а селективность повысилась. Основная цель – рентабельность.

Абстрактная ёмкость рынка страхования воздушных перевозчиков

Исходя из суммирования макс. долей по действующим договорам страхования ВС (страховщики с рейтингом не ниже «А»). Единый комбинированный лимит – 1.25 млрд. долл.



Источник: данные Gallagher; оценочное мнение брокера и знание рыночной конъюнктуры, только индикативно

Группа дорогостоящей ёмкости

- Страховщики, стратегию которых определяет воля на повышения цены.
- Обычно предлагают цены выше лидерской.

Группа селективной ёмкости

- Жёсткая селекция по виду или по риску.
- Селекция по территории, лимиту, стоимости, типу, марке, модели ВС.

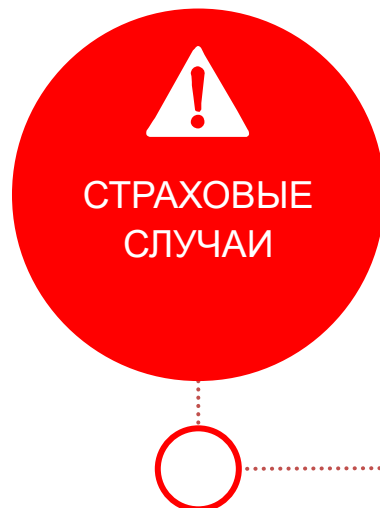
Группа конкурентной ёмкости

- Обширное предложение (виды, риски).
- Гибкость при предложении цены, объёма защиты.

Группа продолжает сжиматься.

РЫНОК СТРАХОВАНИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ ОТ ВОЕННЫХ И СОПУТСТВУЮЩИХ РИСКОВ

ТЕКУЩАЯ РЫНОЧНАЯ КОНЪЮНКТУРА



СТРАХОВЫЕ
СЛУЧАИ

- Развитие событий даёт понять, что вся тяжесть выплаты в связи с исчезновением рейса MH370 Malaysia Airlines в 2014 ложится на страховщиков рынка.
- С начала 2019 уже наступил ряд страховых случаев (опять!) .
- С учётом последствий других страховых случаев, наступивших в течение последних пяти лет, рынок страхования воздушных судов от военных и сопутствующих рисков демонстрирует очевидный убыток.



ТАРИФЫ И
СТАВКИ ПРЕМИИ

- Цены при возобновлении имеют тенденцию к росту.
- Решительный настрой страховщиков на дальнейшее увеличение цены договора.
- Более всего ценовое давление сказывается на договорах с высокими лимитами и территориями, включающими в себя «горячие точки».



ЕМКОСТЬ РЫНКА

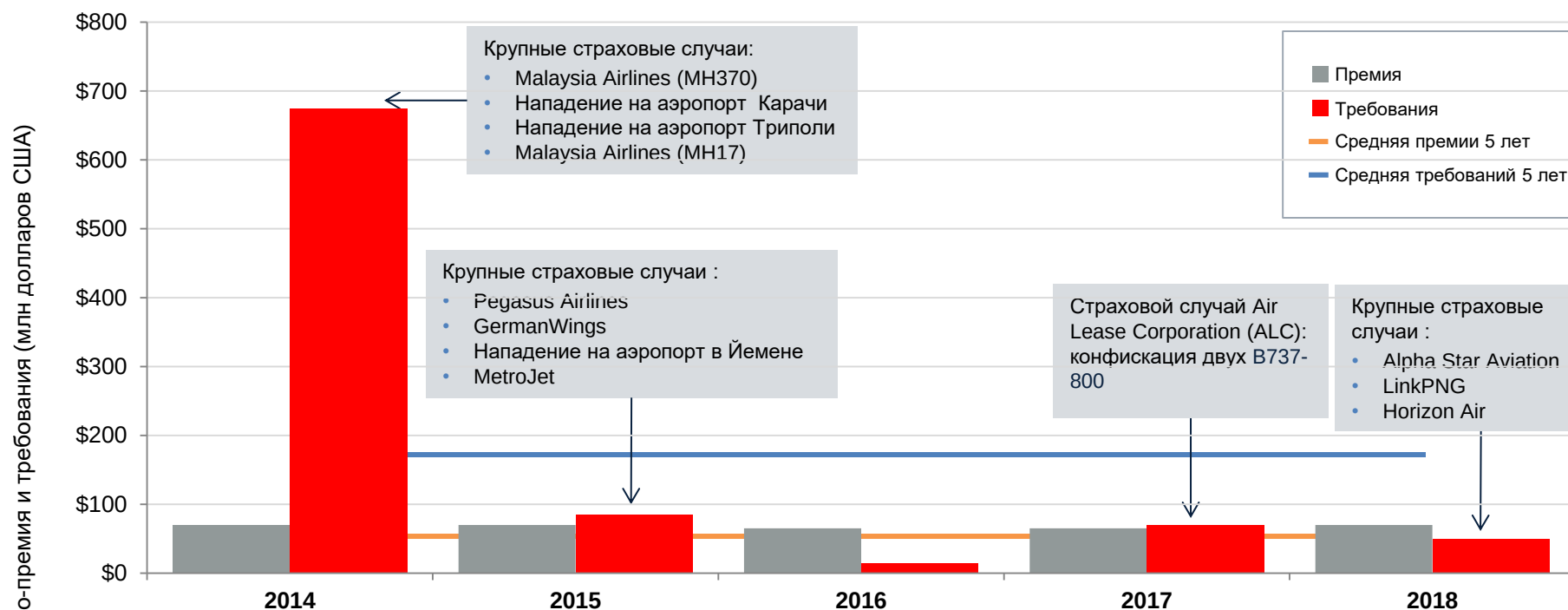
- Рыночная ёмкость уменьшилась вследствие процессов консолидации и выбытия страховщиков.
- Многие страховщики считают этот вид страхования убыточным, поэтому
- в 2019 ряд страховщиков уменьшил доли своего участия в договорах и активизировал политику селекции.

РЫНОК СТРАХОВАНИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ ОТ ВОЕННЫХ И СОПУТСТВУЮЩИХ РИСКОВ

ГЛОБАЛЬНЫЙ ПРОФИЛЬ ПРЕМИЙ И ВЫПЛАТ



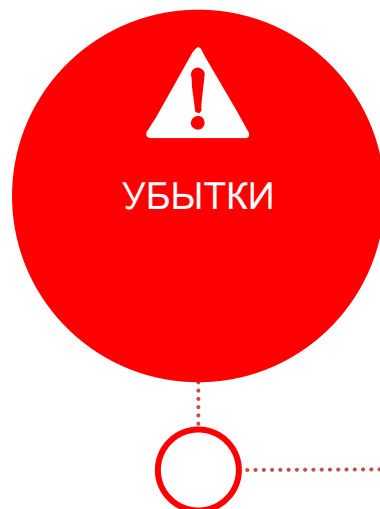
Рынок страхования ВС от военных и сопутствующих рисков демонстрирует убыточность в течение 5 лет.



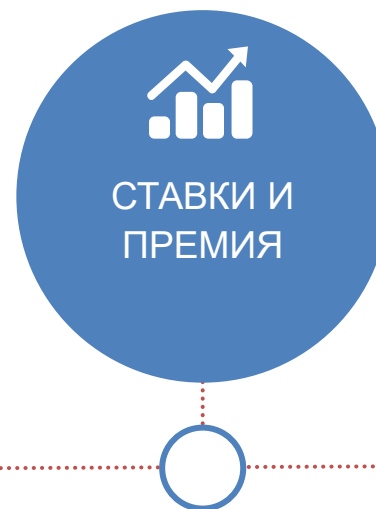
Источник: данные Gallagher; оценочное мнение брокера и знание рыночной конъюнктуры, только индикативно

РЫНОК ДОБАВОЧНОГО СТРАХОВАНИЯ РИСКА ГО (AVN 52)

ТЕКУЩАЯ РЫНОЧНАЯ КОНЪЮНКТУРА



- Отсутствие страховых случаев (требований) с момента разработки защиты после 9/11.
- Страховщики по-прежнему опасаются возможных терактов в сфере воздушных перевозок.
- Практически все страховщики AVN52 также участвуют в договорах страхования ВС от военных и сопутствующих рисков, и понесли соответствующие убытки в последние годы.



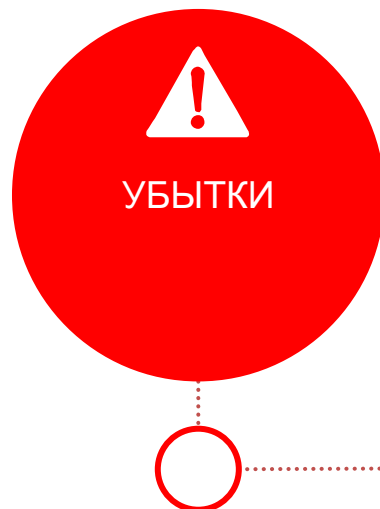
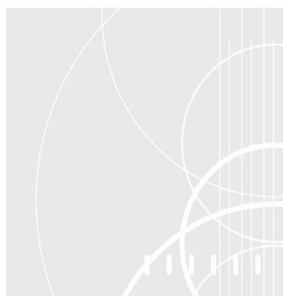
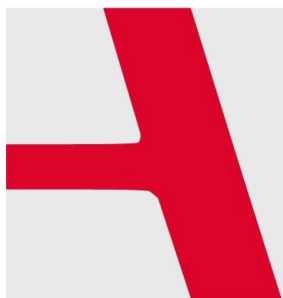
- Сбор премии и ставки остаются на низком уровне и не устраивают страховщиков.
- Цепочка убытков по военному каско и падение емкости в этом сегменте оказывают негативное действие на рынок.
- При этом рост цен пока достаточно умеренный.



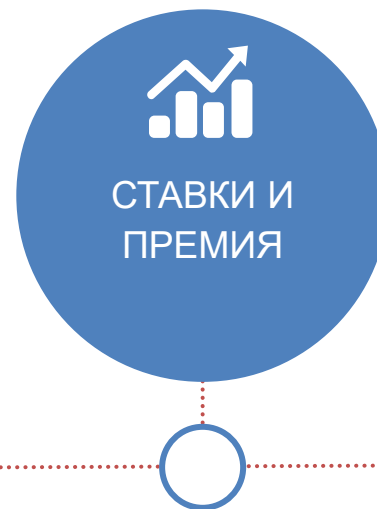
- Емкость рынка падает, уходят страховщики, ранее традиционно в нём участвовавшие.
- Страховщики стали более тщательно рассматривать все детали предлагаемого им риска. Лимиты, регион, условия эксплуатации, частота полётов и т.п.
- Страховщики также смотрят на результат, получаемый по другим линиям этого же бизнеса..

РЫНОК СТРАХОВАНИЯ ИНТЕРЕСОВ, СВЯЗАННЫХ СО СНИЖЕНИЕМ ФРАНШИЗЫ

ТЕКУЩАЯ РЫНОЧНАЯ КОНЪЮНКТУРА



- Убытки в данном виде различны и многочисленны.
- Страхователи выбирают различные варианты защиты и лимиты устанавливаются в каждом конкретном случае.
- Скорее большее, чем меньшее количество Страхователей приносят убытков больше, чем сумма установленной им премии.



- Цены страхования очень оперативно реагируют на складывающуюся статистику убыточности.
- Цену обычно четко и напрямую регулирует 5 летняя статистика убыточности.
- Большинство страховщиков стали соглашаться брать на риск франшизу только при условии участия и в других полисах страхователя.



- Ёмкость уменьшается. С рынка ушли Aspen, AmTrust, ACR и Faraday.
- Осталось очень мало страховщиков, готовых писать только франшизные риски, без участия в других программах страхователей.
- Страховщики франшизы демонстрируют крайнюю избирательность при рассмотрении условий предлагаемого риска.

ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ

ФОРМИРУЮЩИЕСЯ ТРЕНДЫ

Анализируя текущую ситуацию можно сделать уверенный прогноз на будущее и утверждать, что уже наметившиеся тенденции продолжают свое развитие. А именно:



Сложные переговоры при возобновлении



Страховщики тверды в своих позициях и обращают внимание на низкую доходность этого вида страхования.



Дальнейшее уменьшение доступной ёмкости



Страховщики консолидируют свои усилия и выступают все более единым фронтом за дальнейший рост ставок.



Страховщики жёстко отстаивают свои позиции и применяют селекцию



Мы ожидаем, что формирующие цену рынки продолжат выработку индивидуального подхода к каждому риску.



Страховщикам нужно качество риска, прибыль и низкая убыточности



Страховщики будут снижать свои доли участия как в убыточных проектах, так и в тех, где цена, по их мнению, окажется слишком низкой.



Рост ставок и премий



Понесенные убытки заставляют страховщиков сконцентрироваться на самом главном факторе при оценки рисков в 2019 – доходе.

ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ

ПРОГНОЗ



Более чем когда-либо клиентам необходима уверенность в том, что их обслуживает надёжный партнёр, обладающий необходимыми знаниями, умениями и возможностями для того, чтобы наиболее эффективно справиться с вызовами и угрозами, возникающими из ожесточающихся рыночных условий.

Начинайте процесс возобновления договоров как можно раньше.
Начав подготовку заранее, вы сможете добиться наилучших результатов.

Уделяйте особое внимание вопросам предотвращения страховых случаев и управления безопасностью.

- Те клиенты, которые могут продемонстрировать активный подход к обеспечению безопасности и превенции, будут рассматриваться страховщиками гораздо более позитивно.
- Рассмотрите возможность инициации проектов по минимизации рисков.

Изучите все альтернативные варианты.

- Оцените различные стратегии.
- Изучите различные рынки.
- Проанализируйте требования к объёму страховой защиты.



Предоставьте правильную информацию.

- Характер и объем сведений поможет отличить вас от аналогичных организаций, и
- Обеспечит объективный взгляд андеррайтера на особенности вашего риска.

Взаимоотношения с рынком.

- Охраняйте отношения с партнёрами, которые хорошо себя зарекомендовали.
- Поддержание уверенности в долгосрочном и непрерывном характере отношений может сильно помочь в переговорах со страховщиком об условиях возобновления.

ПАРТНЁРСКАЯ БЛАГОДАРНОСТЬ

ARTHUR J GALLAGHER (UK) LIMITED (AEROSPACE)



При подготовке настоящей презентации были использованы материалы, сведения и аналитика, любезно предоставленные нашими коллегами из подразделения Aerospace иностранного страхового брокера Arthur J Gallagher (UK) Limited.

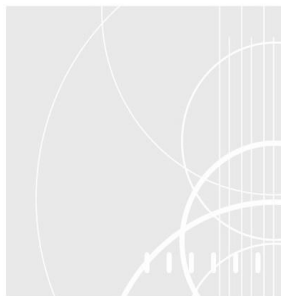
КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ



Peter Elson

+44 (0) 207 466 1447

Peter_Elson@ajgaerospace.com



Nigel Weyman

+44 (0) 207 466 1448

Nigel_Weyman@ajgaerospace.com

*Arthur J. Gallagher (UK) Limited is authorised and regulated by the Financial Conduct Authority.
Registered Office: The Walbrook Building, 25 Walbrook, London, EC4N 8AW.
Registered in England and Wales. Company Number 1193013.
www.ajg.com/uk*



ООО «Страховой Брокер АКСИОМ ИнРе»

*Россия, 125466, г. Москва, ул. Соколово-
Мещерская, д. 25*

офис 303

Тел. +7 (499) 557 0023, +7 (499) 643 3040

info@axiom-team.com

www.axiom-team.com